



# Rahmenbedingungen im GeoBusiness

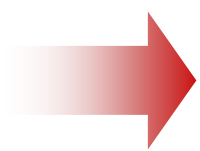
12. Mai 2010, GIW-Geschäftsstelle Hannover

## Preismodelle im GeoBusiness



## Erfahrungen aus Leitprojekten

- vielfach keine Preislisten zur Vorabinformation verfügbar
- 16 mal n + Bund Kontaktstellen für den Bezug von Geodaten
- 16 mal n + Bund Preise/Preismodelle für identische/nicht-identische Leistungen
- Trend der Harmonisierung bei Standardprodukten auf Basis AdV-Gebührenrichtlinie erkennbar



Hoher Aufwand/ Kosten für die Recherche, Verhandlung und Beschaffung der Daten (Beispiel Versicherungswirtschaft/Rohstoffwirtschaft: mehrere Mannjahre !)



## Beispiel Preisinformationen (nach existierenden Preismodellen)

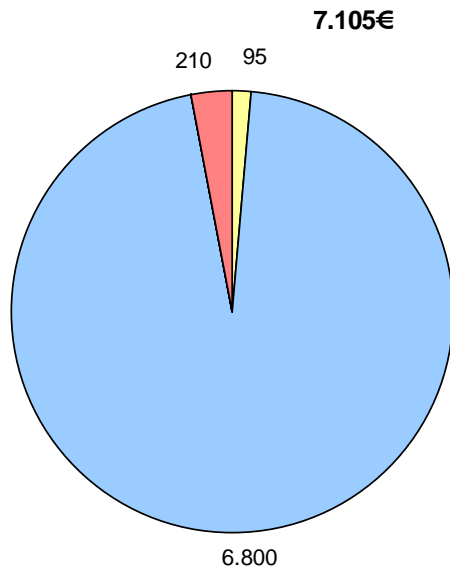
- Preise für jährliche Gebühren der Leitprojekt-Geschäftsmodelle für benötigte grundlegende Datengruppen (Geobasisdaten, Geologie, Umwelt):
  - kleiner Handwerksbetrieb, Aktivität innerhalb eines Bundeslandes: 150€ pro Arbeitsplatz
  - einzelner Abbaubetrieb der Rohstoffindustrie, Aktivität innerhalb eines Bundeslandes: 7.000-12.000€ pro Arbeitsplatz (+5.000€ für Wasserschutzgebiete in TH)
  - einzelne Versicherung, bundesweite Aktivität: ~200.000€
  - Verband der Rohstoffwirtschaft: ~570.000€



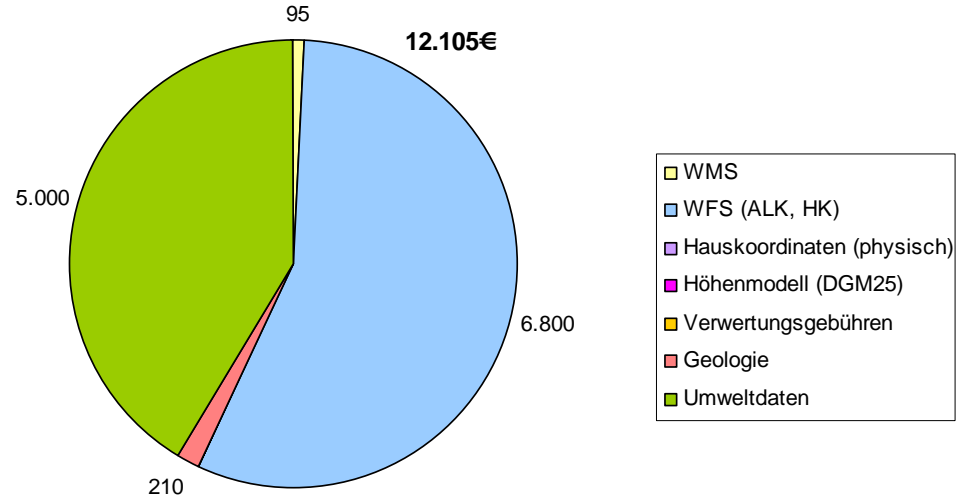
Ergebnis: Preismodelle nicht kompatibel mit existierenden Geschäftsmodellen !

## Szenarienrechnungen Einzelbetrieb **Rohstoffindustrie** nach existierenden Gebührenmodellen

**Geschäftsmodell Einzelbetrieb Rohstoffindustrie**  
1 Arbeitsplatz, ein Bundesland



**Geschäftsmodell Einzelbetrieb Rohstoffindustrie**  
1 Arbeitsplatz, ein Bundesland  
Variante mit Umweltdaten

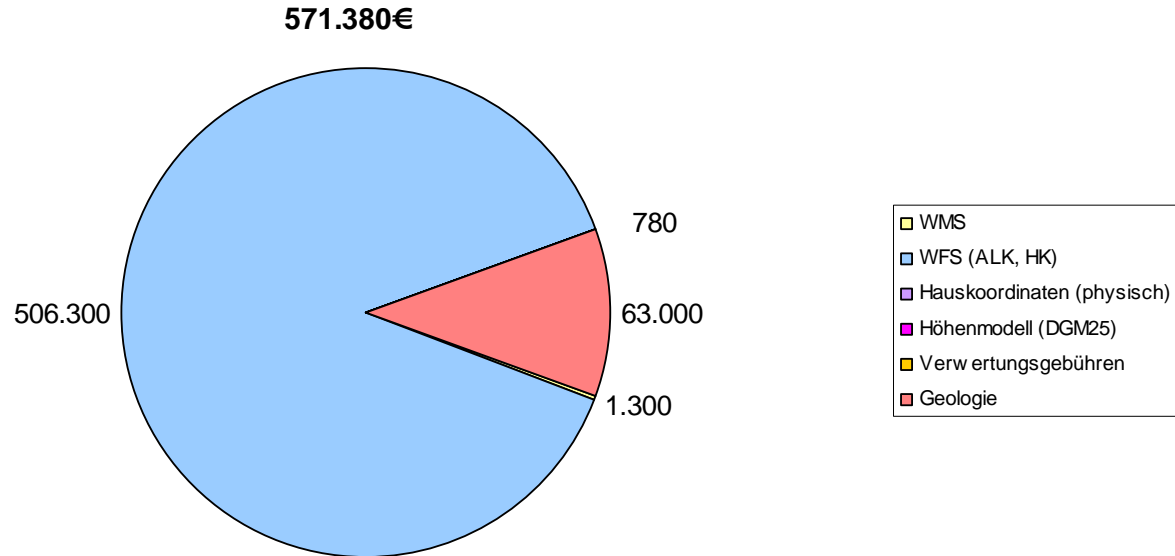


- WMS
- WFS (ALK, HK)
- Hauskoordinaten (physisch)
- Höhenmodell (DGM25)
- Verwertungsgebühren
- Geologie
- Umweltdaten

## Szenarienrechnung **Rohstoffverband** nach existierenden Gebührenmodellen

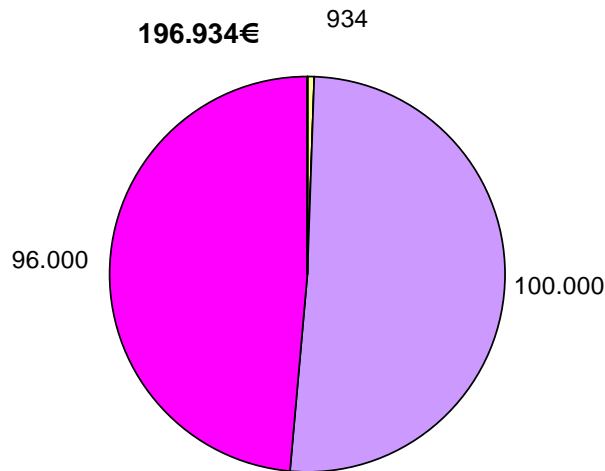
### Geschäftsmodell Verband der Rohstoffindustrie

**Servicestelle** als Verteiler der Daten an **viele Arbeitsplätze**, ein **Bundesland**

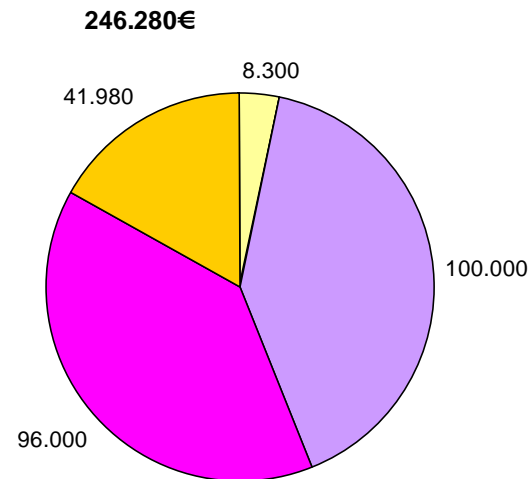


## Szenarienrechnungen **Versicherungswirtschaft** nach existierenden Gebührenmodellen

**Geschäftsmodell einzelne Versicherung**  
 mehrere Arbeitsplätze, bundesweit



**Geschäftsmodell Versicherungsverband**  
 Servicestelle als Verteiler der Daten an mehrere Versicherungen, bundesweit



- WMS
- WFS (ALK, HK)
- Hauskoordinaten (physisch)
- Höhenmodell (DGM25)
- Verwertungsgebühren

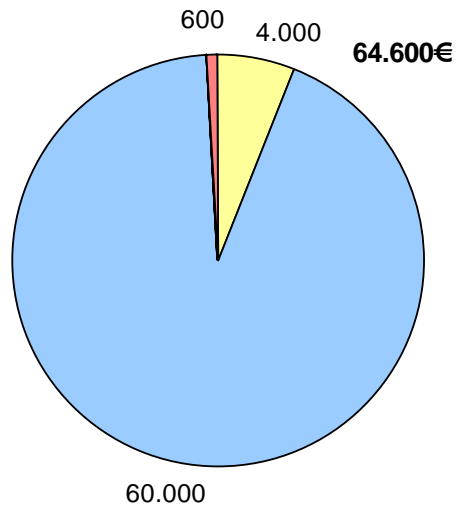
## Aktuelle Konditionen in den GIW-Leitprojekten

### GeoRohstoff

### GeoRisiko

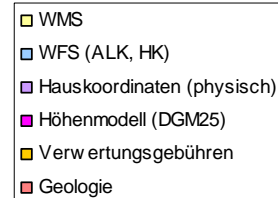
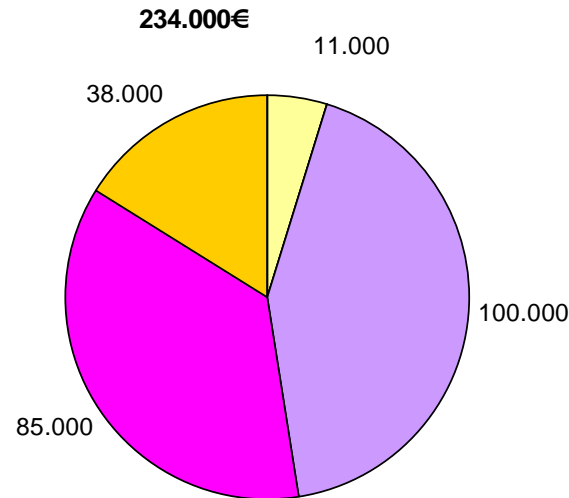
#### Konditionen SES

Servicestelle als Verteiler der Daten an **viele Arbeitsplätze**,  
ein Bundesland



#### Konditionen GDV

Servicestelle als Verteiler der Daten an **viele Versicherungen**,  
bundesweit





# TaskForce Pricing - Was wir uns wünschen -

## “GeoBusiness Pricing“

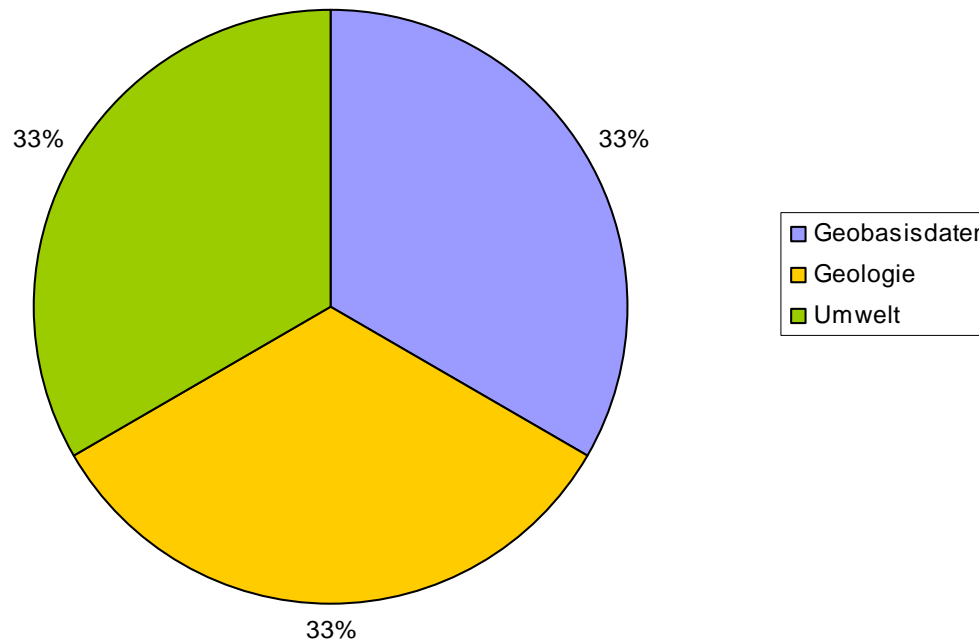
Kommerzielle/wirtschaftliche Nutzung:

- Darstellungsdienste/Suchdienste: Kostenlose Bereitstellung von Geodaten (=> realisiert)
- Downloaddienste (ohne Speicherung):
  - Grundidee: Flatrates für geschlossene Nutzergruppen (mengen- und/oder lastabhängig) pro Jahr
- Gleiche Preismodelle bundesweit über alle Verwaltungen (d.h. alle Datengruppen) für alle Nutzergruppen (Gleichbehandlung nach §3 IWG)
- Gebündelte Abrechnung mit leicht zugänglichen Preismodellen (Transparenz); Erlösverteilung nach noch festzulegenden Kriterien

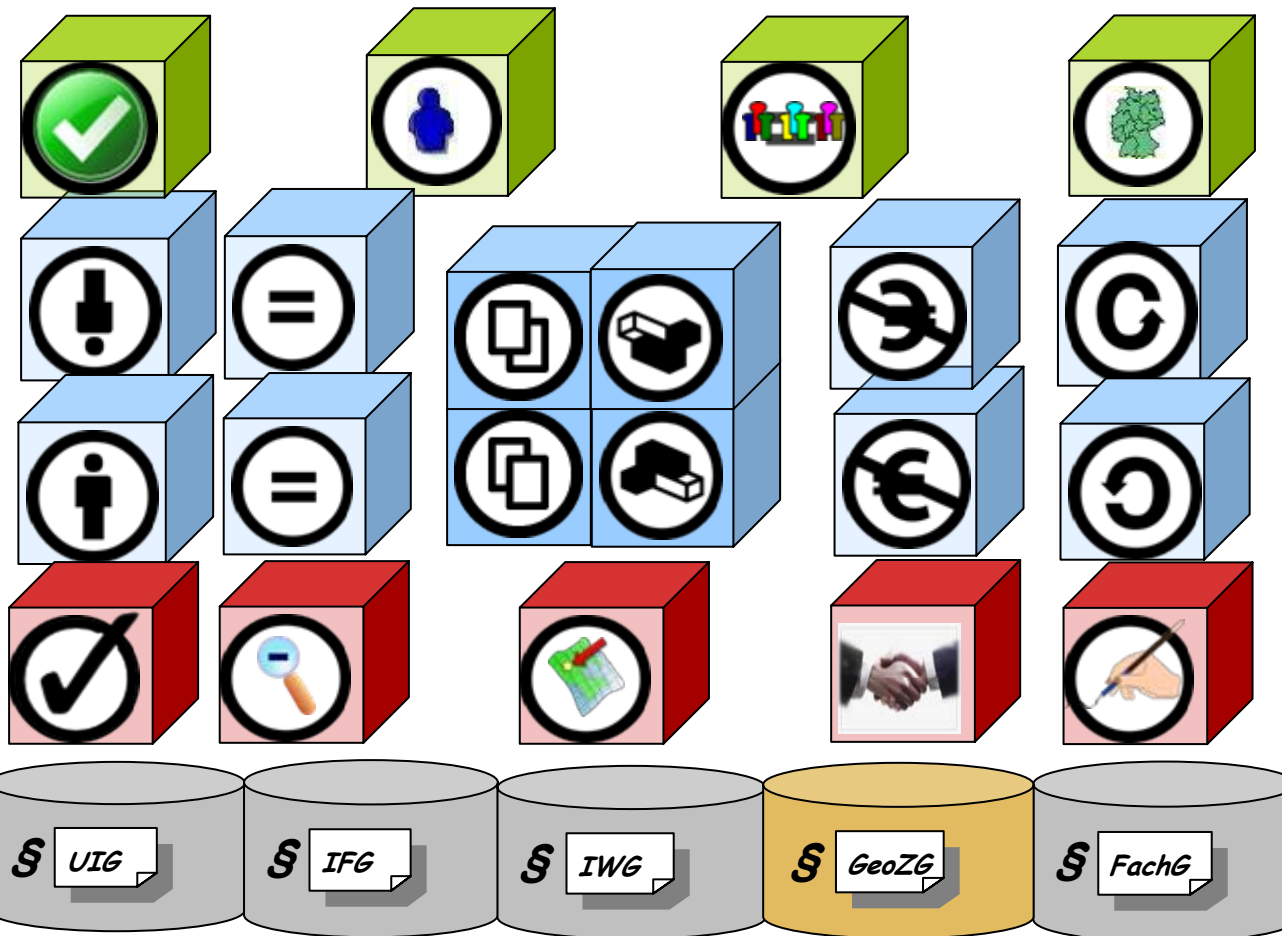


## Vision der Konditionen im GeoBusiness

Vision Flatrate-Preismodell im GeoBusiness



# GeoBusinessSystem - Bausteine Pricing -



- Pricing -  
(Bedingungen)

- Austausch -  
(Bedingungen+  
Nutzungsarten)

- Lizenz -  
(Bedingungen+  
Nutzungsarten)

- Datenschutz -  
(Bedingungen)

- Gesetze -